

Deux ateliers pour mutualiser les achats d'énergie et de consommables

Jeudi 13 et vendredi 14 juin, des entreprises engagées dans la démarche de synergies-inter entreprises ont participé aux ateliers « **achats mutualisés** » organisés par l'intercommunalité de la Vire au Noireau. Le premier atelier concernait les achats groupés de consommables. Il a permis pour l'entreprise « **Le Cèdre** », représentée par Xavier Leroux (Délégué régional Ouest) et Antoine Gratien (Délégué aux entreprises en Normandie) d'exposer leurs solutions. Le deuxième atelier concernait les achats mutualisés d'énergie. Il s'est tenu vendredi 14 juin. L'entreprise « **Collectif Energie** », représentée par Julie Léonard (Ingénieure d'affaire) a décrypté les coûts et gains économiques possibles liés aux achats d'électricité.

Le Cèdre et Collectif énergies proposent aux entreprises des diagnostics et projections permettant d'évaluer des économies potentielles.

« Le Cèdre » optimise vos achats indirects

Le Cèdre, créé en 1998, compte plus de 9 000 adhérents dans toute la France, et représente plus de **400 millions d'euros de volume d'achat**. Le Cèdre propose des achats mutualisés sur cent catégories dont de nombreux postes de la « classe C ».

- Entretien et hygiène ;
- Prestation de contrôle (extincteur, ascenseur...)



La Routière Pérez, Degrenne, La Normandie et Chatel en atelier, le 14 juin.

- Bureau, informatique et télécom ;
- Consommables ;
- Véhicule (etc.)

Une méthodologie participative

Le Cèdre et ses adhérents négocient auprès de plusieurs prestataires : un vote multicritères permet alors de sélectionner les trois fournisseurs les moins-disants. L'intérêt pour les entreprises est de :

- **Gagner du temps** en déléguant le choix d'un fournisseur au Cèdre.
- **Optimiser ses coûts indirects** puisque la négociation permet d'obtenir des tarifs compétitifs sur ces postes d'achats non prioritaires, donc non négociés le plus souvent par les entreprises.
- **S'affranchir** des questions des **réclamations**, voire des contentieux.
- **Intégrer une démarche de progrès** dans laquelle des **critères extra financiers** peuvent être pris en compte dans le choix du fournisseur.

« Collectif Energie » optimise vos achats d'énergie

Vendredi 14 juin, l'atelier a débuté par une discussion sur les contrats et factures de gaz et d'électricité que les entreprises présentes avaient apportées. Ce tour de table a permis d'identifier une grande hétérogénéité entre les entreprises. Si une acheteuse a déjà optimisé ses achats, en se faisant accompagner par un courtier, les autres les gèrent seuls sans forcément appréhender certains termes présents sur leurs factures, notamment celles d'électricité, et leurs implications financières.

La facture d'électricité en question

Julie Léonard, de Collectif Energie, a commencé son intervention en rappelant que l'électricité est un marché complexe et instable. Cependant, des bonnes pratiques permettent d'optimiser les achats d'énergie. Il a été notamment question du recours ou non à l'ARENH (Accès Régulé à l'Énergie Nucléaire Historique) qui permet, selon des quotas, de bénéficier du tarif de 42 euros/MWh, utile lorsque le prix du marché lui est supérieur. Aussi, Julie Léonard a expliqué comment acheter son électricité jusqu'à 3 ans à l'avance. Enfin il est possible de réaliser **cet achat par étapes et par clics**. L'intérêt est de bloquer un tarif lorsqu'on estime qu'il est conforme aux attentes.

Ils l'ont dit :

« On a des entrepôts sous température contrôlée avec des consommations importantes. Aujourd'hui mutualiser un poste comme l'énergie, cela a un intérêt aussi bien économique que pour l'échange de bonnes pratiques »

Vincent Marie, Directeur des achats du Groupe Chatel

Quatre intérêts à mutualiser ses achats d'énergie

Mutualiser ses achats d'énergie présente les atouts suivants :

- **Obtenir des tarifs** plus compétitifs par les économies d'échelle ;
- **Disposer d'un suivi** sur le temps long de l'évolution des prix de l'énergie pour d'acheter au bon moment
- **Conserver la liberté** de challenger son fournisseur historique ou de consulter plus largement.
- Bénéficier d'une **expertise technique** sur les questions de la consommation d'énergie



Julie Léonard, Collectif Energie.

Retrouvez la vidéo de l'atelier sur :

[linkedin.com/company/intercomdelavireaunoireau](https://www.linkedin.com/company/intercomdelavireaunoireau)

D'autres achats à mutualiser sur le territoire de la Vire au Noireau

Le premier atelier a été l'occasion pour les entreprises présentes, notamment la clinique Notre-Dame, par la voix de son directeur F. Sertin, d'imaginer **une centrale d'achat mutualisée** à l'échelle d'entreprises du bassin virois sur les postes d'achats liés **aux métiers de la production et de la logistique** : cartons, palettes, emballages, films plastiques.

L'intercom de la Vire au Noireau réfléchit à constituer un groupe de travail dédié à cette question à la rentrée

Prochaines étapes

Octobre 2019

Comité de pilotage
Jeudi 10 octobre à 10h
Services Techniques IVN

Renseignements :

Intercom de la Vire au Noireau—Service Développement économique
Tél. 02 31 66 27 96 - courriel : dev.eco@vireaunoireau.fr