



Créée au 1^{er} janvier 2017, l'IVN est née d'une fusion des intercommunalités de Saint-Sever, à l'Ouest et de Condé-sur-Noireau, à l'Est ; étendue aux communes nouvelles de Valdallière, Souleuvre-en-Bocage et de Vire Normandie, son siège administratif.

RECRUTE

Un(e) Manager du commerce

Dans le cadre d'emplois des attachés ou rédacteurs territoriaux

Titulaire ou contractuel avec une possibilité de CDD de 3 ans renouvelable - Temps complet

Sous l'autorité de la Directrice générale des services et au sein du service développement économique/attractivité territoriale, vous suivez les actions en matière de commerce de proximité. Vous accompagnez les collectivités et commerçants sur les enjeux d'**attractivité des centres-bourgs** pour **lutter contre la vacance commerciale**, vous travaillez à l'**implantation de nouveaux commerces** et **accompagnez les commerçants sur les aides** (notamment celles en conventionnement entre l'IVN et le Département ou liées à la crise sanitaire) et à la **digitalisation des commerces**.

MISSIONS

- Coordonner les actions dédiées au commerce sur le territoire de l'Intercom en fonction des programmes d'action des dispositifs « Action cœur de ville », ORT multisites, et « Petites Villes de Demain » dont les 2 axes principaux sont l'habitat et le commerce. Tout cela en lien avec le chargé de mission « Petites Villes de Demain » et le service développement économique.
- Suivre le partenariat avec la Région Normandie de foncière commerce,
- Contribuer à faire évoluer le projet de la place de marché locale au plus près des commerçants et artisans,
- Faire le lien avec les partenaires : Chambre de Commerce et d'Industrie, Chambre de Métiers et de l'Artisanat, etc...,
- Suivre les observatoires du commerce et de l'artisanat mis en place à l'échelle communautaire,
- Organiser et animer des temps de concertation,
- Mettre en réseau et mobiliser les acteurs du territoire et les partenaires pour atteindre les objectifs fixés,
- Accompagner et animer des réflexions portées par les acteurs du territoire,
- Conseiller et accompagner le montage des projets et des dossiers d'aides et de subvention,
- Mettre en place ou suivre les conventions, les subventions et le budget (créer et suivre des tableaux de bord),
- Gérer des bases de données : élus, presse, partenaires institutionnels.

PROFIL

- Titulaire d'un diplôme d'études supérieures dans le domaine du développement local ou économique ou du commerce,
- Expérience sur un poste similaire appréciée,
- Connaissance du fonctionnement des collectivités locales, ainsi que du réseau d'acteurs professionnels et des partenaires institutionnels,
- Compétences en matière d'animation, de concertation et de communication et pratique du travail en mode projet,
- Connaissances en numérique (accompagnement en digitalisation des commerces) et maîtrise des outils bureautiques,
- Doté de qualités relationnelles avérées, vous disposez du sens de l'écoute, de la médiation et de la négociation,
- Aisance rédactionnelle, esprit d'analyse et de synthèse,
- Autonomie, rigueur et discrétion tout en sachant rendre compte,
- Disponibilité (réunion ponctuelle le soir),
- Permis B indispensable : déplacements réguliers sur le territoire.

Rémunération statutaire + régime indemnitaire + CNAS + participation mutuelle + titre restaurant.

Le poste est à pourvoir rapidement, les candidatures sont à adresser au plus tard le 11 mars 2022.

Pour postuler, veuillez adresser curriculum vitae et lettre de motivation :

- Par courriel à recrutement@vireauvoireau.fr
- Par courrier adressé à **M. Le Président**, 20 rue d'Aignaux – Vire 14500 VIRE NORMANDIE