

Technico-Commercial(e) Menuiserie Bois – Portes & Blocs-Portes (H/F)

Vire Normandie (14500- CDI – 35h/semaine

Recrutement : LVRH CONSEIL pour Menuiserie Chapuzet

Un poste technique, humain et terrain

La Menuiserie Chapuzet, entreprise familiale spécialisée en portes et blocs-portes bois, recherche un(e) Technico-Commercial(e) pour accompagner ses clients et le développement commercial.

Missions

- Conseil client (menuiserie, bois, portes et blocs-portes)
- Relevés techniques sur chantier
- Chiffrage, devis, suivi commercial
- Lien direct avec l'atelier pour la fabrication
- Développement commercial Normandie

Profil recherché

- Menuisier(ère) souhaitant évoluer vers le commerce OU Technico-Commercial(e) bois/bâtiment
- Sens du contact, autonomie, organisation
- Goût du terrain et des relations humaines
- 5 ans d'expérience

Rémunération & avantages

- 28 000 à 36 000 € brut/an selon profil + commissions
- Véhicule utilitaire, téléphone, ordinateur
- Intégration accompagnée, ambiance familiale

Compétences clés

- Établir un devis
- Organiser une tournée de prospection
- Préparation de dossiers techniques
- Autonomie, rigueur, force de proposition