

Conseiller Commercial (F/H) – « Ville »

VOTRE RÔLE ET VOS MISSIONS

Fibre **commerciale**, **exigence** et goût du **challenge** sont des mots qui vous parlent ? **L'empathie** fait partie de vos principales qualités ? Vous souhaitez exercer un **métier salarié** tout en bénéficiant d'une grande **autonomie** ? Venez le faire avec nous !

Devenir Responsable Clientèle, c'est contribuer chaque jour à une mission inspirante « *Agir pour le progrès humain en protégeant ce qui compte* » en accompagnant vos **clients** dans tous les événements importants de leur vie.

C'est également **construire votre propre parcours professionnel** tout en étant aidé par un réseau d'assurance historique.

Vos principales missions :

- **Développer** sur votre zone géographique **et auprès d'une cible de clientèle stratégique** (chefs d'entreprise, professions libérales, cadres...) sur des marchés en forte croissance.
- **Organiser** votre activité commerciale et **vos déplacements** en toute autonomie.
- Réaliser des diagnostics de protection sociale et patrimoniale.
- Apporter votre **expertise** pour proposer les solutions adaptées à nos clients.
- **Fidéliser** vos clients par une relation de confiance durable et un accompagnement de qualité à chaque moment de leur vie.

Les plus du métier :

- Une formation initiale **certifiante et rémunérée** et des formations continues.
- Une intégration au sein d'une équipe dynamique et l'accompagnement d'un expert technique et commercial.
- Un **environnement digital** facilitant la relation client.
- Un **accompagnement financier** au démarrage de votre activité
- Une reconnaissance de la performance individuelle et collective et les avantages d'un grand Groupe
- La notoriété d'un réseau unique en France.

VOTRE PROFIL

- Vous justifiez d'une **expérience** réussie dans la **vente** ou la **relation client**.
- Vous avez **l'esprit d'équipe** et appréciez pour autant de travailler de manière **autonome**.
- Vous êtes dynamique et avez un goût prononcé pour la **négociation** et le **challenge**.
- Vous disposez d'un **permis de conduire** en cours de validité.

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

- Vous rejoignez une entreprise très attachée à la **qualité de vie au travail** de ses salariés et qui offre de nombreux **avantages collaborateurs** (participation, intéressement, travail **hybride**, offres liées à la santé, à la vie quotidienne, à la qualité de vie au travail, etc.).
- Vous bénéficierez de nombreuses **perspectives de carrière** dans un environnement stimulant.
- Vous serez récompensé(e) de votre performance par une **rémunération non plafonnée**.
- Vous suivrez une **formation initiale AXA** vous permettant d'obtenir une habilitation de la Fédération Française des Sociétés d'Assurances pour la vente de produits d'assurance.

Rencontrons-nous !

VOTRE ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL

Notre raison d'être chez AXA ? Chaque jour, nous agissons ensemble pour le progrès humain en protégeant ce qui compte. Une mission qui donne le sourire et envie de se lever le matin !

Un des leaders mondiaux de l'assurance dans la protection des biens, des personnes et des actifs, AXA c'est 145 000 collaborateurs et contributeurs qui s'engagent au quotidien pour nos clients, c'est 51 pays dans lesquels nous distribuons nos produits et services et plus de 90 millions de client qui nous font confiance dans le monde. Employeur citoyen et responsable, AXA s'engage au quotidien pour des causes sociétales & environnementales. Nous menons une politique inclusive engagée pour reconnaître et valoriser les différences individuelles. Ces ambitions vous parlent ? Alors venez changer le monde avec nous !

Chez AXA, nous sommes persuadés que pour bien prendre soin de nos clients, nous devons commencer par bien prendre **soin de nos collaborateurs**. C'est pour cette raison que nous menons une **politique RH engagée** qui favorise la diversité, qui préserve l'équilibre vie privée-vie professionnelle et accélère le développement des compétences et des carrières.